

## Ouvrir une boutique en ligne, oui mais pour vendre quoi ? Quelles sont les meilleures idées de boutiques en ligne ? Comment monter sa boutique en ligne ? Wikicréa vous présente 30 idées de création de e-boutique.

Ouvrir une boutique en ligne est une aventure **potentiellement très rentable** : dans un premier temps, l'activité peut être exercée de chez soi sous le statut de la micro-entreprise (régime auto-entrepreneur) ce qui permet un **seuil de rentabilité** très bas. D'autre part, la création d'une e-boutique est aujourd'hui simple et peu coûteuse, les solutions clés-en-mains étant légion.

**Pourtant, rares sont les boutiques en ligne qui arrivent à percer et à survivre.** Plus de deux tiers des e-boutiques réalisent moins de 30 000 € de chiffre d'affaires annuel. Le marché de la vente en ligne est en effet **ultra-concurrentiel** (il y a plus de 150 000 boutiques de e-commerce en France) et la visibilité est longue à acquérir. Quelques géants écrasent le marché, tels Amazon, Ebay, Zalando ou Cdiscount.

Pour augmenter ses chances de réussite, la clé consiste à **se spécialiser sur une niche**, à adopter un concept véritablement innovant, et à mener des efforts de communication sur le long terme.

### A noter qu'il existe différents modèles économiques de vente en ligne :

- **acheter pour revendre** (e-commerce classique) : ce modèle ne pourra fonctionner que grâce à l'originalité du produit ou aux efforts de mise en valeur (création d'un univers remarquable, association avec d'autres produits, gamme large...),
- **produire soi-même pour vendre** (arts créatifs, artisanat, artisanat d'art) : ici, c'est la créativité et l'originalité qui permettront de tirer son épingle du jeu,
- **proposer des services en ligne** : c'est un modèle très rentable (fortes marges), surtout si le service peut être délivré de manière automatique.

A noter qu'il est possible d'ouvrir une boutique en ligne sans passer par votre propre site internet. En effet, de nombreuses **plateformes d'échange** permettent d'héberger une mini-boutique, ce qui permet de meilleurs débouchés : citons Etsy, A little Market ou Dawanda.

*Ouvrir une boutique en ligne, mais de quoi ? Voici 30 idées pour vous aiguiller.*

## Ouvrir une boutique en ligne : 30 idées.

Voici quelques idées pour vous mettre sur la voie de votre future boutique en ligne.

- 1) **Créer une boutique de vente de bijoux en ligne.** Vendez vos créations, celles des autres, voire les deux ! Voir notre article [Créer son entreprise de bijoux fantaisie artisanaux](#).
- 2) **Ouvrir une e-boutique de prêt-à-porter.** Pour percer dans la vente de vêtements et la mode, il sera nécessaire de se spécialiser sur une **micro-niche**, par exemple les accessoires vegan, un style vestimentaire en particulier, ou encore les escarpins d'occasion haut-de-gamme.
- 3) **Ouvrir une boutique en ligne de vêtements bébé.** Cela peut aussi être un dépôt-vente en ligne d'articles d'occasion : matériel de puériculture, vêtements originaux...
- 4) **Créer une boutique en ligne de plantes et graines.** Les graines ont le vent en poupe. Spécialisez-vous sur un type de graine en particulier : potagères, anciennes, florales...
- 5) **Ouvrir une boutique en ligne de téléphonie.** Le marché des articles et accessoires de

téléphonie (neufs ou d'occasion) est gigantesque et toujours grandissant, les consommateurs étant toujours à l'affût de bonnes affaires et pas toujours rassurés par la vente de particulier à particulier. Là encore, spécialisez-vous sur une niche très précise ou un accessoire en particulier, par exemple les coques artistiques.

**6) Ouvrir une boutique en ligne d'alimentation animale bio.** C'est un marché très prometteur, c'est maintenant qu'il faut se positionner !

**7) Créer une boutique en ligne d'accessoires de mariage** (décoration, tenues de mariés...).

**8) Ouvrir un commerce en ligne de déco.** Les articles de décoration originaux sont très recherchés. Mettez sur l'originalité pour vous démarquer.

**9) Ouvrir une boutique en ligne de plantes grasses.** Devenez un spécialiste reconnu de ce type de plantes et vos ventes décolleront !

**10) Ouvrir une boutique en ligne de jeux vidéos.** Marché, très concurrentiel, mais doté de sous-segments porteurs.

**11) Ouvrir une offre en ligne de thés, tisanes et infusions** produites en Europe.

**12) Ouvrir une boutique en ligne de piercings et de kits de tatouages semi-permanents.**

**13) Créer une boutique en ligne de scrapbooking** et de fournitures associées.

**14) Créer un service de formation en ligne**, sur un thème précis.

**15) Créer une boutique internet de vente de cosmétiques.** Les niches sont nombreuses sur ce type de produit : bio-luxe, produits pour hommes, savons, huiles essentielles...

**16) Créer une e-boutique de robes de soirée.**

**17) Créer une e-boutique de vente de box et coffrets cadeaux.** Attention, ce type de boutique est soumis à une forte saisonnalité !

**18) Créer une e-brocante.** Ce type de commerce en ligne peut permettre de toucher une clientèle internationale.

**19) Créer une librairie en ligne**, spécialisée sur l'ésotérisme.

**20) Créer une e-boutique de produits du terroir** d'une région en particulier.

**21) Créer une boutique en ligne dédiée aux produits solaires** et accessoires de bronzage.

**22) Créer un e-commerce de vins européens d'exception.** Attention la constitution du stock peut s'avérer longue et coûteuse !

**23) Créer une agence de voyage en ligne éco-responsable.** Voir notre article [Créer une agence de voyages](#).

**24) Ouvrir une boutique en ligne d'objets maçonniques.** Surfez sur la curiosité du grand public et l'engouement des brocanteurs pour ce type d'objets.

**25) Créer une boutique en ligne de créations à base de papier recyclé** pour la décoration de

chambres d'enfants.

**26) Créer un e-shop d'autocollants pour véhicules.** Devenez le site le plus complet de stickers pour voitures !

**27) Créer une boutique en ligne pour commercialiser vos créations artistiques.**

**28) Ouvrir un commerce en ligne de cravates** uniques et originales.

**29) Ouvrir un e-shop d'accessoires pour vélos électriques.**

**30) Créer une e-boutique de vente de tissus du monde.**

## Comment ouvrir une boutique en ligne ?

Quelles sont les étapes et démarches à accomplir pour lancer un e-commerce ? Quelles sont les compétences nécessaires ?

Pour avoir toutes les réponses à ces questions, lisez notre article : [Ouvrir une boutique en ligne : étapes et conseils.](#)

## Créez votre entreprise directement en ligne.

WikiCréa a sélectionné **Legalstart** pour vos formalités de création d'entreprise en ligne. **Pourquoi Legalstart ?** Tout simplement parce qu'il s'agit de l'offre la plus complète et la moins chère du marché. [Cliquez ici pour en savoir plus et débiter vos démarches en ligne.](#)